

Arteel is de Belgische pionier en marktleider op het vlak van **Employee Experience & klantenloyaliteit**. Wij geloven dat een positieve werkplek de gezondheid, het geluk en de prestaties van medewerkers verhoogt. Onze missie is om te helpen bij het creëren van meer positieve interacties met medewerkers en klanten. 82% van de beste Belgische werkgevers kiezen ons als partner. Vorig jaar waren in onze projecten 150.000 medewerkers en klanten in 39 landen betrokken.

Voor onze hoofdzetel in **Herent** zijn we op zoek naar een

## Verkooptalent – Senior Account Executive

### Jouw verantwoordelijkheden

- Zelf leads genereren en afspraken plannen
- De verkoopmogelijkheden bij bestaande klanten analyseren
- Persoonlijk kennismaken met klanten of prospecten en verkooppotentieel kwalificeren
- De behoeften begrijpen en offertes opstellen die onze toegevoegde waarde duidelijk maken
- Verkoopopportunities opvolgen via een tweede bezoek, een telefoon- of videogesprek
- Verkopen afsluiten door het ontwikkelen van een sterke relatie en het overwinnen van bezwaren
- De verkooppijplijn-database actualiseren om te rapporteren over activiteiten en resultaten
- De verkoopvaardigheden verder ontwikkelen en een professioneel netwerk onderhouden

### Jouw werkorganisatie

Je bezoekt klanten en prospecten in heel België - met een focus op Vlaanderen & Brussel. Je woont regelmatig vergaderingen van het verkoopteam bij op ons kantoor. Als het praktisch is, werk je van thuis uit. Je zorgt altijd voor een minimale aanwezigheid op kantoor om de samenwerking met de interne verkoop en andere collega's te vergemakkelijken.

### Jouw profiel

- 'You go the extra (s)mile' om je doelstellingen te bereiken en je krijgt er een kick van om ze te overtreffen.
- Je hebt minstens drie jaar ervaring in B2B-verkopen.
- Je hebt een bewezen ervaring in het verkopen van oplossingen op managementniveau.
- Verkoopervaring naar HR- of Marketingfuncties is een pluspunt.
- Je kunt goed omgaan met stress, blijft altijd positief en hebt een 'can-do' houding.
- Je drukt je vloeiend uit in het Nederlands en het Engels. Verkoopervaring in het Frans is een plus.

### Ons aanbod

- Arteel is een familiale KMO, actief sinds 1976.
- We groeien via innovatieve oplossingen, servicekwaliteit en gepassioneerde medewerkers.
- Vanaf de eerste dag heten we je welkom en ondersteunen we je in een warm, dynamisch team.
- Een aantrekkelijk, prestatiegericht verloningspakket en carrièreperspectieven op lange termijn.
- Bekijk de 'Top 26 redenen om te werken bij Arteel' op <https://arteel.eu/nl/careers/>

### Interesse? Wees snel en solliciteer vandaag nog!

We kijken uit naar je cv en motivatiebrief in het Nederlands of het Engels!

Neem contact met ons op via [careers@arteel.eu](mailto:careers@arteel.eu).